



***** *****

Marié - 4 enfants

** *** *****

Paris 15 Vaugirard (75015)

*****.*****@*****.**

Directeur EHPAD CAFDES, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2023 / aujourd'hui

Dirigeant

GUIDEHPAD

Conception et réalisation de tutoriels d'apprentissage brefs et précis

janv. 2019 / juin 2023

Directeur EHPAD

UNIVI

janv. 2012 / janv. 2019

Directeur EHPAD

Association Le Moulin Vert

o Redressement de la réputation de l'EHPAD

o Développement des modalités de prise en charge et des ressources humaines

o Mise en place des outils documentaires

Gestion de projets :

2018 Mise en place de nouvelles prestations : activités physiques adaptées et ostéopathie

- 2017 Développement de la télémédecine et des outils de communication interne / externe

- 2016 ouverture du PASA

- 2015 Rédaction du projet d'établissement et renouvellement de la convention tripartite.

Autre :

- développement des moyens de lutte contre les TMS,

- Réduction du turnover,

- veille technologique et acquisition de dispositifs innovants,...

juin 2011 / oct. 2011

Directeur adjoint

EHPAD privé

Organisation du bon fonctionnement de l'EHPAD :

** Management des équipes au quotidien ;*

** Gestion des ressources humaines, contrats d'embauches,...;*

** Gestion du suivi des investissements et de la maintenance de la structure ;*

** Implication dans la vie de la structure : relations avec les résidents et les familles ;*

janv. 2010 / mars 2011

Directeur adjoint

Centre de Gérontologie

EHPAD

Gestion des risques et de la qualité + RUC

** Rationalisation des modes d'actions*

Gestion des Relations aux Usagers et de la communication (RUC)

** Modernisation de l'image de d'établissement*

** Organisation et développement des relations avec les résidents et familles (CVS, CRUQPC)*

juil. 2008 / nov. 2009	Coordonnateur du projet d'établissement Résidence du Rouvray <i>Élaboration, mise en œuvre et suivi du projet de vie individualisé (informatisation).</i> <i>* Renforcement de la place et du rôle des familles.</i> <i>* Organisation de la coopération entre les services.</i> <i>Mise en place d'outils de communication :</i> <i>* Atelier informatique, Journal d'établissement.</i> <i>Animation de réunions (CVS, réunion du personnel, groupes de travail).</i>
avr. 2008 /	Directeur - stagiaire en EHPAD Résidence Sainte Agnès Croix Rouge, 90 résidents - Boulogne-Billancourt <i>Préparation du renouvellement de la convention tripartite.</i> <i>Refonte du livret d'établissement, du règlement de fonctionnement, du contrat de séjour, conformément à la réglementation en vigueur.</i> <i>Mise à jour de procédures et initiation d'une démarche qualité documentaire.</i> <i>Réalisation d'une évaluation ANGELIQUE et d'une enquête de satisfaction.</i> <i>Suggestion et mise en œuvre de solution d'amélioration de la qualité des prestations.</i> <i>Gestion directe de travaux</i> <i>Participation active au réseau des directeurs de Boulogne-Billancourt.</i>
nov. 2007 /	Directeur - stagiaire en EHPAD Résidence Sainte Agnès Croix Rouge, 90 résidents - Boulogne-Billancourt
janv. 2007 / déc. 2009	Directeur - stagiaire en EHPAD
janv. 2002 / déc. 2006	MEDTRONIC France <i>(500 pers. / CA : 150 M €)</i> <i>Spécialiste Remboursement & Réforme Tarification à l'Activité (T2A)</i> <i>Gestion de 12 dossiers d'inscription sur la LPPR de dispositifs médicaux implantables innovants en</i> <i>collaboration avec les Business Units de l'entreprise et soumission à la CEPP et au CEPS</i> <i>Sensibilisation de MEDTRONIC France aux enjeux de la tarification à l'activité (T2A) : anticipation des</i> <i>impacts en avance sur les concurrents, création d'une image de leader sur ce sujet.</i> <i>Gestion des dossiers de matériovigilance pendant 6 mois : Préservation de l'image de Medtronic auprès de l'AFFSAPS.</i> <i>Amélioration de la gestion des dispositifs sous contraintes législatives : création d'un process de qualité</i> <i>et modification de 10000 codes références dans les délais requis avec zéro défaut.</i>
janv. 2001 / déc. 2002	Sales Manager France MEDTRONIC XOMED <i>: Chirurgie assistée par ordinateur (CAO)</i> <i>Définition de la stratégie commerciale : réalisation de 70% des ventes de CAO du marché français en</i> <i>ORL sur la période.</i> <i>Organisation de 3 symposiums internationaux.</i>
janv. 2000 / janv. 2002	MEDTRONIC XOMED
janv. 2000 / janv. 2001	Market Manager France CAO et responsable R&D instruments

« Microfrance »

: vente de la première unité de CAO ORL en France, 100K€.

Développement et réalisation en 1 an de 7 instruments innovants de micro-chirurgie ORL pour
maintenir la collaboration des leaders d'opinion (Rachat de MICROFRANCE).

janv. 1999 /

European Technical Manager

XOMED France

: Chirurgie assistée par ordinateur (CAO)

Lancement Européen de la chirurgie assistée par ordinateur (CAO) en ORL.

Gestions des relations avec les distributeurs.

janv. 1998 /

Marketing Manager France

XOMED France

: prothèses, consommables, équipements

Élaboration et mise en place de la stratégie d'accès au marché de nouveaux dispositifs médicaux

Organisation de colloques

janv. 1996 / déc. 1997

Product Specialist

XOMED France

: Equipements de chirurgie ORL

Positionnement de XOMED France comme Leader sur le marché du matériel de chirurgie ORL.

janv. 1994 / janv. 2000

XOMED France

janv. 1994 / déc. 1995

Area Sales Manager Paris

XOMED France

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1993

DEA Economie des Institutions - BAC+3

Paris X Nanterre

COMPETENCES

PASA, telemedecine, QvT, TMS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant